

Warum ituma?

Du willst Dich weiterentwickeln und suchst herausfordernde und spannende Aufgabe in einem modernen und zukunftssicheren IT-Unternehmen? Dann bist Du bei uns genau richtig!

Mit klugen Köpfen unterschiedlichster Herkunft, kulturellen Hintergründen sowie diversen Fachkenntnissen aus den verschiedensten Branchen bilden wir ein einzigartiges Team!

Wir sind bereit
für die Zukunft.
Bist Du dabei?



PRE-SALES / SALES CONSULTANT (M/W/D)

Vollzeit / unbefristet / Standort: Hilden

Die ituma GmbH ist ein erfolgreiches und finanziell unabhängiges, deutsches IT-Unternehmen mit Sitz in Hilden bei Düsseldorf. Seit 2010 definieren wir als einer der Marktführer in Europa intelligente Enterprise-Lösungen im Netzwerk. Seit 2014 gehören wir zur weltweit agierenden Logicalis Group und vervollständigen das Portfolio mit unserer Expertise als Mehrwertdienstleister und Softwarespezialist in den Bereichen Netzwerkautomatisierung, Software-defined Networking (SDN) und Business Intelligence. Unsere Mitarbeiter sind Experten auf ihrem Gebiet mit einer Extra-Portion IT-DNA, die über ihren technischen Tellerrand schauen und gemeinsam innovative Ideen realisieren.

Das Aufgabengebiet

„Deine Spielwiese“

- Begleitung und selbständige Organisation von Kundenterminen mit Vertriebspartnern und Vendors
- Recherche, Erarbeitung und Umsetzung von Konzepten für gemeinsame Projekte mit Geschäftspartnern
- Ausbau und Beratung des Partner- und Direktvertriebs für Enterprise- und Service-Provider-Kunden
- Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie Identifizierung neuer Trends
- Erstellen von Angeboten incl. Leistungsbeschreibungen
- Direkte Zusammenarbeit mit und Schnittstelle zu Projekt- und Technikteams

Als Experten für nachhaltige Lösungen im Netzwerk leisten wir seit Jahren Pionierarbeit. Unsere strategischen Kooperationen mit namhaften Hardwareherstellern ermöglicht es uns, kurzfristigen Änderungen am Markt proaktiv zu begegnen. Für unsere Kunden integrieren wir stets die aktuellsten Standards und ergänzen smarte Prozesse in die Infrastruktur. Unsere Produkte sind datengetriebene und schnittstellenoffene Plattformen, die als Bindeglied zwischen den unterschiedlichsten Systemen eine reibungslose, sowohl automatisierte als auch Mensch-Maschine, Kommunikation sicherstellen.

Kenntnisse und Fähigkeiten

„Dein Werkzeugkasten“

- Hohe IT-Affinität und Erfahrung in den Bereichen Netzwerke, Enterprise Hard- & Software, bevorzugt mit Technologien der Marken Cisco und NOKIA
- Die Begriffe LoRa, Core Networks, P5G und W-LAN sind keine Fremdwörter für Dich
- Innovationsgeist und Feingefühl für Marktentwicklungen
- Kenntnisse bzgl. Projektkalkulationen, Projektmanagement, Vertriebsstrategien und Vertragsgestaltung
- Präsentations- und Moderations-Knowhow
- Hohe Beratungskompetenz
- Verhandlungssichere Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Das können wir Dir bieten

„Deine Schatztruhe“

- Eine Karriere bei einem zukunftssicheren Unternehmen mit einer **einmaligen Unternehmenskultur**
- Ein **modernes und faires Vergütungsmodell**, das sich an Deiner Qualifikation, Deiner Verantwortung und Deinem Erfolg orientiert
- Einen **Firmenwagen**, der sich an Deiner Qualifikation und Deinen Aufgaben orientiert
- Eine ausgewogene **Work-Life-Balance** mit 28 Urlaubstagen
- **High-End** Vollausstattung für Deine neue Tätigkeit
- Eine Vielzahl an **Weiterbildungs- und Zertifizierungsmöglichkeiten**
- Wir bieten Dir die Möglichkeit zum **Homeoffice** an
- Im Office haben wir **„NO Dresscode“** – zieh an, worin Du Dich wohlfühlst!
- Die Möglichkeit für einen Zuschuss zur **betrieblichen Altersvorsorge**
- Kostenlose **Kalt- und Warmgetränke** in unseren zwei vollausgestatteten Mitarbeiterküchen
- Einen standortnahen **Sport- und Trampolinpark** (Sportpark Hilden / HiFly)
- Gute Anbindung an den Öffentlichen Nahverkehr, direkte **Bushaltestelle** vor Ort, aber auch ein **großer Mitarbeiterparkplatz** ist vorhanden
- Einen ortsnahen **Betriebsarzt**
- Spontaner Besuch eines **Eis-Wagen** in den Sommermonaten
- Die Möglichkeit zur Unterstützung im Öffentlichen Nahverkehr (**Jobticket**)
- Weiterentwicklung durch **Team Events** – jährlicher Kick-Off, Sommer-, Grillfeste, Weihnachtsfeier
- Ein eng zusammenhaltendes **Team** mit einer Kooperations- statt Wettbewerbs-Atmosphäre

Du hast es in der Hand!

Letztendlich möchten wir, dass all unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter bei der ituma den Höhepunkt ihrer Karriere erleben!

Bewirb Dich noch heute digital, mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Deinem frühestmöglichen Eintrittstermin, unter hr@ituma.eu.

Du kennst jemanden, dem dieser Job gefallen könnte? Wir belohnen erfolgreiche Empfehlungen mit 2.000,00€ !*